

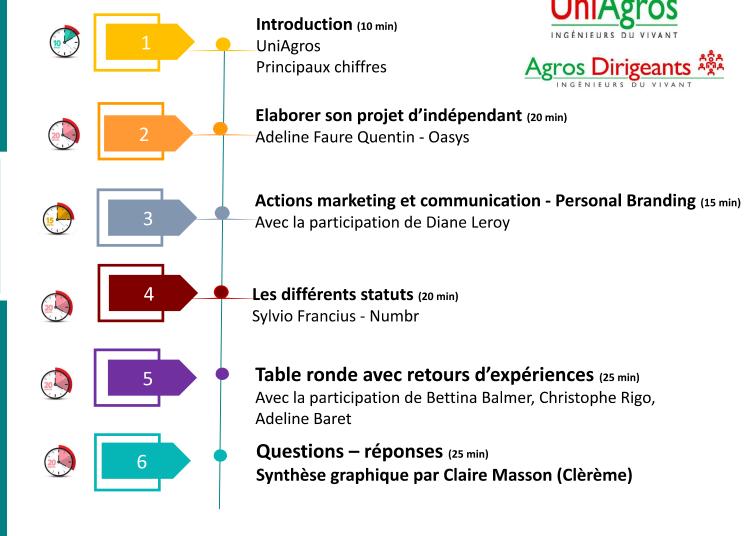




Travailler en Indépendant 3 avril 2023



Agenda

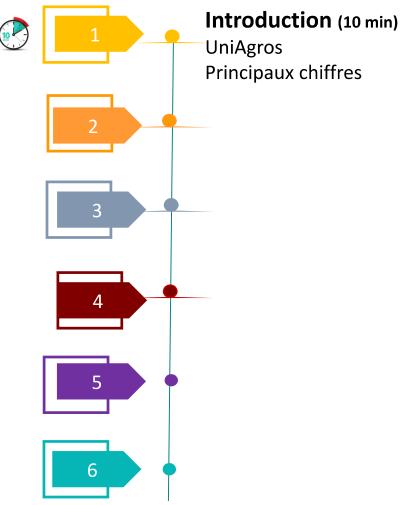
















75 500 Alumni, 224 Groupes, 631 offres d'emploi

Création en 2004

1 000 membres recensés par UniAgros,

450 abonnés sur le groupe Linkedin

- VOCATION : faciliter la mobilité professionnelle des agros expérimentés, permettre à chacun :
 - de développer son réseau au service de son efficacité ou de sa mobilité professionnelle
 - d'échanger sur les bonnes pratiques managériales
- METHODE: Volontariat des animateurs autogestion support UniAgros
- **DEMARCHE**: Dans un cadre amical et bienveillant.

Les actions

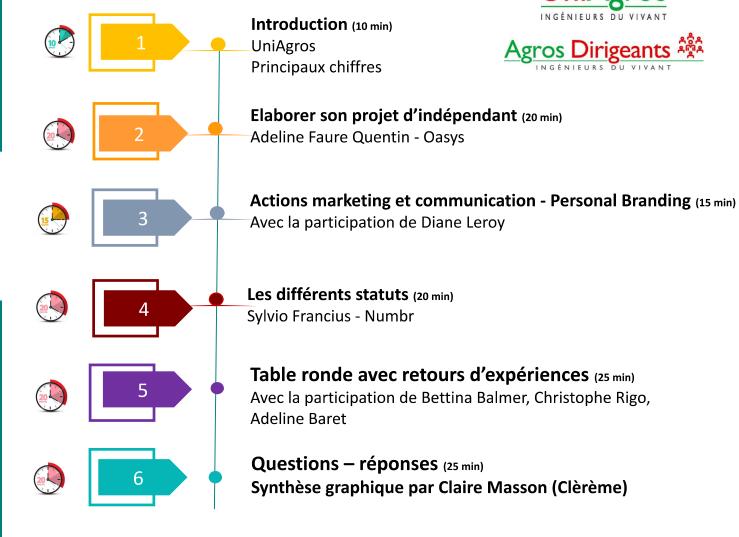
Dans un cadre amical et bienveillant! En ligne et au Quai Voltaire

- Ateliers mobilités
- Speed networking avec d'autres écoles / des recruteurs
- Partages d'expériences
- Conférences : thématiques emploi / filières/ Management
- Partage d'informations sur les opportunités et les





Agenda



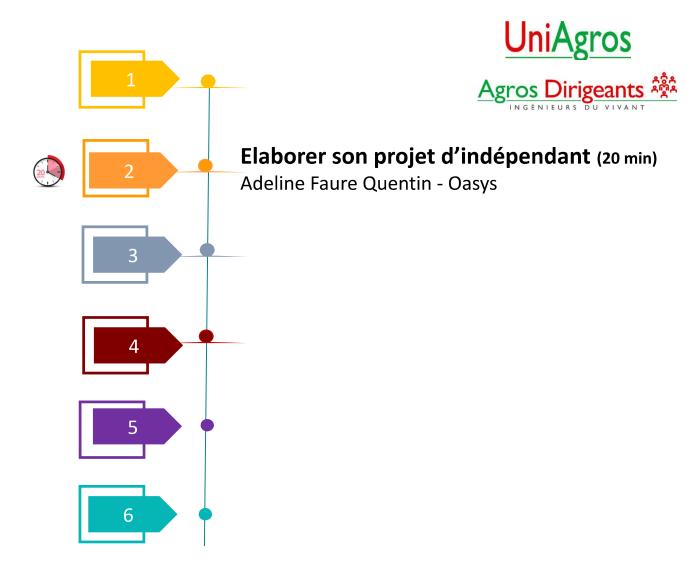
Les chiffres!

Il est difficile de donner un chiffrage précis car les données officielles disponibles ne permettent pas toujours de distinguer clairement les travailleurs indépendants en auto-entrepreneuriat, en SASU en micro-entreprise ou en portage salarial. Cependant, voici quelques informations générales sur chacun de ces statuts :

- Auto-entrepreneuriat: Selon l'Agence France Entrepreneur (AFE), en 2021, il y avait environ 1,5 million d'auto-entrepreneurs en France.
- **SASU**: Les données officielles sur le nombre de SASU en France ne sont pas facilement disponibles, mais selon les statistiques de l'INSEE, environ 20% des créations d'entreprises enregistrées en 2020 étaient des SASU. Selon l'INSEE, **en 2019**, **environ 1,5 million d'entreprises** étaient enregistrées sous forme de SASU ou de SAS (sociétés par actions simplifiées) en France.
- Micro-entreprise : En 2020, selon les données de l'INSEE, il y avait environ 1,4 million de micro-entreprises en France, représentant environ 55% de l'ensemble des entreprises individuelles enregistrées.
- **Portage salarial**: Selon la Fédération Nationale du Portage Salarial (FENPS), le nombre de salariés portés en France était d'environ **100 000 en 2020**.









Elaborer son projet d'activité indépendante **Adeline Faure Quentin**





OASYS Dirigeants OASYS Accompagnement de Dirigeants

- o Outplacement Dirigeants
- o Leadership et Executive coaching
- o Entrepreneuriat



Elaborer son projet d'activité indépendante

Devenir indépendant : une démarche en trois temps

Validation de l'adéquation porteur/projet

Préparation du projet

Lancement du projet

Bilan personnel et entrepreneurial

- Motivations et aspirations individuelles et professionnelles
- Validation du potentiel du créateur
- Définition d'un projet à étudier, objectifs et contraintes

- Étude de marché, faisabilité commerciale et technique
- Modèle économique
- Stratégie commerciale, marketing digital

- Organisation juridique
- Démarches administratives
- Mise en place d'outils de gestion





Elaborer son projet d'activité indépendante

Première étape incontournable : le bilan entrepreneurial

Objectifs

- bien se connaître
- s'assurer du caractère réaliste et réalisable de son projet

Travail

- Identifier et documenter son portefeuille de compétences (d'innovation / techniques / commerciales / de gestion)
- > Faire le point sur ses atouts et ses qualités
- Repérer ses points de progrès et ses freins
- Réfléchir à ses valeurs, moteurs, motivations, aspirations, besoins
- > Evaluer son environnement : famille, réseau, situation financière







Elaborer son projet d'activité indépendante

Premières pistes de réflexion





- Devenir consultant : une question de personnalité ou d'attitude ?
- Notion de processus émergent
- Indépendant ... mais pas solitaire : le processus social de l'entrepreneuriat







Agenda





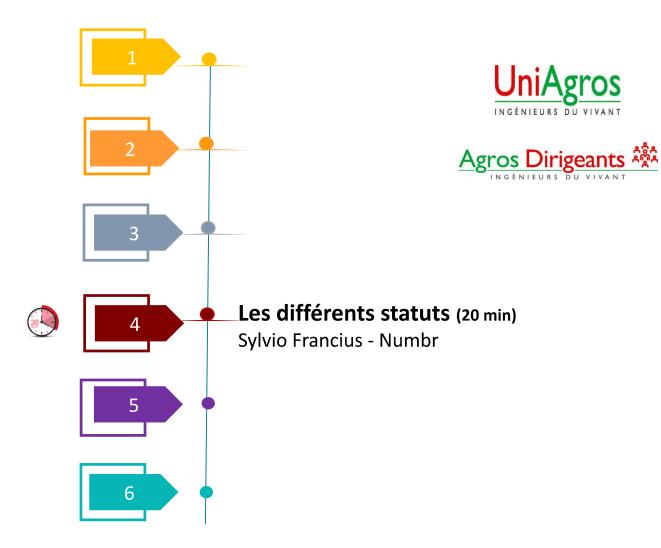


Actions marketing et communication -Personal Branding (15 min)

Avec la participation de Diane Leroy









Sylvio Francius



Je me lance en indépendant, quel statut juridique choisir?



Plus de 25 ans d'expertise





70%
de nos clients
sont des
créateurs
d'entreprise

La micro-entreprise





La micro-entreprise : pour quoi?



Activité principale, statut principal : est-ce le bon choix ?



Le chiffre d'affaires

Déclaration en ligne

Mensuel ou trimestriel

Règlement des cotisations sociales

- Allocation familiale
- Maladie
- Retraite
- Prévoyance
- CGS CRDS

Impôt sur le revenu

Prélèvement libératoire (% du CA)

OU

Intégration aux autres revenus du foyer

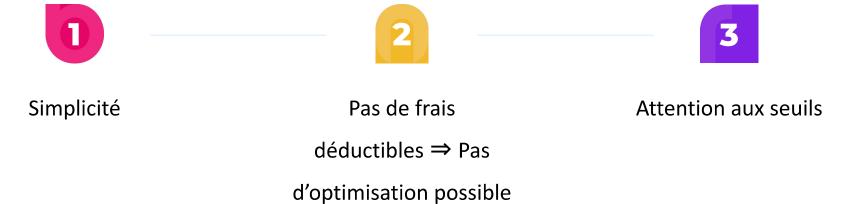


La micro-entreprise : les seuils

	Chiffre d'affaires	Abattement pour IR	Cotisations sociales	TVA
Prestation de services	77 700€	34%	22%	39 100€
Achat / revente	188 700€	71%	12,8%	101 000€



3 points à retenir sur la micro

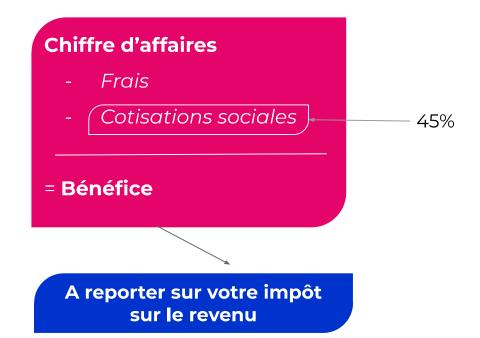


L'entreprise individuelle





L'entreprise individuelle





3 points à retenir sur l'El



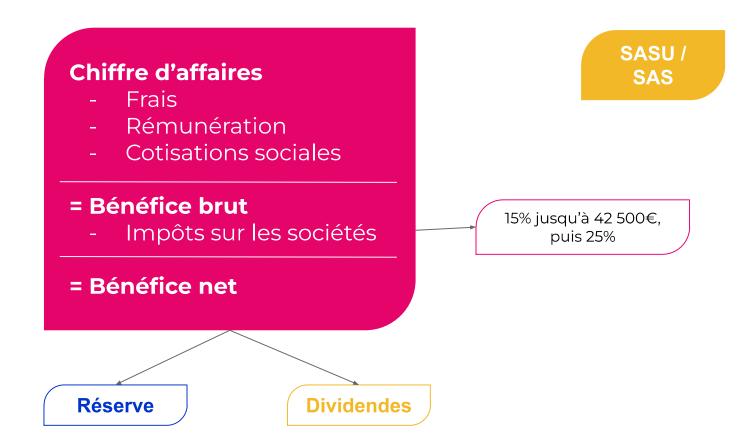
Les sociétés: EURL / SARL SASU / SAS





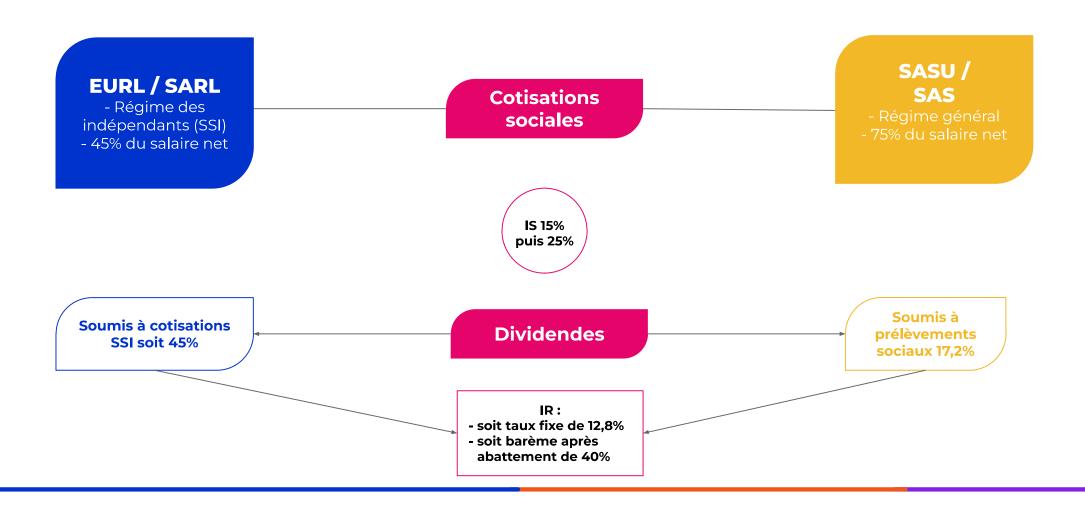
Le fonctionnement de la société







Les différences







Points positifs & Points négatifs



3 points à retenir sur la société



2

3

Optimisation fiscale

Couverture sociale

"personnalisée"

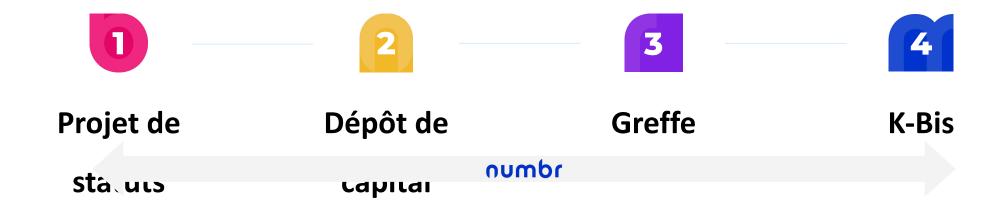
Création d'une personne morale



2. L'accompagnement à la création d'entreprise



4 étapes pour créer votre société





Nos atouts majeurs





accompagnement création & comptable (sans engagement)

Tiime, l'innovation au coeur de nos cabinets

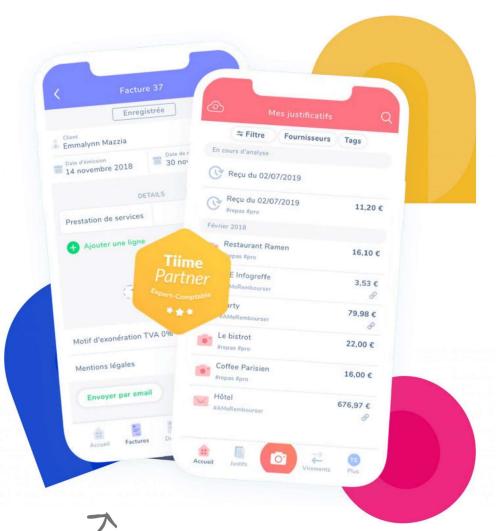
Gagnez du temps.

Pilotez simplement.

Communiquez efficacement.











Tiime Business

Le premier compte pro pour les petites entreprises

Des questions?





La team Numbr à votre écoute!

Noté 4,9/5 par nos clients chouchoutés

★★★★



Nous appeler

01 89 16 40 98

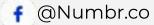


Nous écrire

hello@numbr.co



Nous suivre



in @reseau-numbr

Onumbr_co



Nous contacter

https://numbr.co

Autres sujets à anticiper

Protection sociale

- . SS
- . Mutuelle

Retraite

Assurance RC Pro

Impôts

Gestion de trésorerie - recouvrement

Investissements:

- . Matériel
- . Formation
- . Développement personnel
- . Négociation

Et définir son offre!





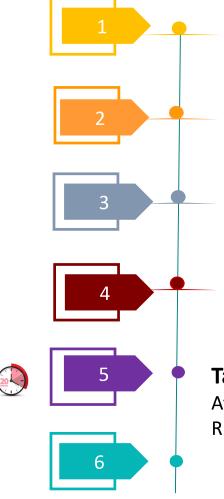


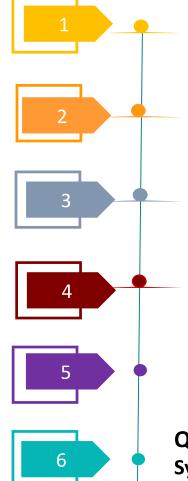




Table ronde avec retours d'expériences (25 min) Avec la participation de Bettina Balmer, Christophe Rigo, Adeline Baret











Questions – réponses (25 min)
Synthèse graphique par Claire Masson (Clèrème)







Synthèse graphique par Clèrème (Claire Masson)







Merci pour votre participation!

Suivez l'agenda de nos prochains évènements

ANNEXES

- Photos de la conférence
- Verbatim tiré de l'enquête
- Biblio Portage / Nicolas Viard
- Poème à la gloire du travailleur indépendant









Retours de l'enquête - Verbatim Questions posées à plus de 30 agros indépendants

Aspects personnels

"il est essentiel de se connaître et de satisfaire ses désirs de mode de vie"

Indépendant pendant toute sa carrière, en SAS

"Choisir mes périodes d'activité en fin de carrière entre mes 60 et 65 ans"

Manager en mission depuis 5 ans

Indépendante "pour pouvoir créer l'emploi que je souhaitais"

Auto entrepreneur, depuis 4 ans

"En bossant en indépendant, tu développes un tas de compétences utiles, comme la gestion de projet, la com', la négo et la gestion financière" Indépendant en portage depuis 4 ans

Organisation

"Je pensais que, dans le conseil, l'investissement de départ ne serait pas un sujet. C'est faux. On ne travaille pas indûment avec les plus grands groupes français sans se hisser à leur niveau de qualité. Pas question de travailler de sa cuisine..."

Consultant sénior indépendant à 60 ans, après carrière en cabinet de conseil

"La planification de l'activité est à très court terme, adaptation permanente entre la gestion commerciale et la production des missions" Consultant depuis 2 ans, en SAS

"pas d'étiquette ou de "marque" reconnue, c'est la recommandation client et le bouche à oreille qui prime"

Consultant depuis 12 ans, en EURL

Avantages

"choisir ses clients"
Consultante depuis 3 ans, en portage salarial

"Grande richesse intellectuelle (diversité des missions, des entreprises, des contextes)"
Consultant depuis 10 ans, en SARL

"l'autonomie décisionnelle à tous niveaux" Indépendante depuis 6 ans, en SASU depuis 2 "Optimisation de ses revenus, de sa fiscalité et de sa constitution de patrimoine"

Consultant depuis 12 ans, en EURL

Difficultés

"grandes accélérations (Passage en 3x8!) et des périodes de ralentissement"

Consultant depuis 2 ans, en SAS

"Lourdeur administrative, être le couteau suisse" Consultant depuis 10 ans, en SARL

"Le choix du comptable est primordial (en SASU)"

Indépendante depuis 6 ans, en SASU depuis 2 ans

"L'incertitude d'avoir un revenu régulier" Consultante depuis 22 ans, en SARL "le sentiment parfois d'être à la "merci" des clients qui pourraient m'imposer des conditions contractuelles, il ne faut pas hésiter à négocier et à demander des contrats équilibrés"

Consultante depuis 7 ans, en société commandite

"Le seul inconvénient quand on est indépendant sans salariés est l'absence d'équipe, inconvénient que j'ai compensé avec un très bon réseau et en me positionnant sur un job salarié à 30% de mon temps"

Indépendante depuis 23 ans

Coopération entre indépendants

"plusieurs expériences de **réponses collectives** avec des consultants ou cabinets ayant des compétences complémentaires"

Consultante depuis 12 ans, en CAE

"Partage d'expérience sur les aspects administratifs"

Consultante depuis 22 ans, en SARL, Membre actif de l'association Agro Consultants

"complémentarité pour répondre aux appels d'offre, mutualisation des savoir-faire et méthodes, des "bonnes adresses" Consultante depuis plus de 15 ans, en SASU Membre actif de l'association Agro Consultants "chacun sa structure juridique et se grouper pour des projets particuliers- bien meilleure solution que l'association" dans un cabinet

Consultant depuis 10 ans, en SARL

Avec "mon propre réseau de consultants : sous-traitance / apports d'affaires dans les 2 sens" Consultante pendants 6 ans, en SASU

L'association pour répondre à des contraintes réglementaires trop importantes pour un indépendant (Exemple : QUALIOPI pour formation) Indépendante depuis 23 ans

Coopération entre indépendants (suite)

"Cabinets de freelance : One Man Support, Weem, Colibee ...permet d'adresser des clients que je n'aurais jamais rencontré seul" Consultant depuis 12 ans, en EURL

"Le **portage salarial** permet sans difficultés de répondre à des projets à plusieurs consultants avec des statuts différents avec une seule facture pour le client"

Indépendant en portage depuis 4 ans

"Collectif d'indépendant: je gagnais "plus d'argent" dans cette configuration, rémunérais mieux mon temps passé (et sans exploiter mes camarades!) et pouvais accepter plus de missions" Consultante depuis 11 ans, en portage

"J'aime collaborer avec des indépendants ayant des compétences complémentaires aux miennes. Je le fais au coup par coup au gré des missions et cela fonctionne très bien si on partage les mêmes valeurs et les mêmes exigences" Consultante depuis 7 ans, en SASU

"je prône la **coopération en réseau**. Nous sommes deux "partenaires" qui ont chacun leur entreprise. Nous partageons les mêmes locaux. Nous avons chacun notre business et nous travaillons ensemble quand cela fait du sens"

Consultant sénior indépendant à 60 ans, après carrière en cabinet de conseil

Quels soutiens externes?

"ACRE et CCI : entretiens gratuits (statuts juridiques, comptabilité...) au moment de la création de mon entreprise"
Consultante depuis 22 ans, en SARL

"CPME, veille réglementaire, Chambre Pro du conseil Nouvelle Aquitaine, réseau, réseau de coach, formation, supervision, mon comptable, aide juridique" Consultante depuis 6 ans, en SASU

"accompagnement par divers organismes (APEC, MIE, CER), réseau des agros de ma promo"
Autoentrepreneur depuis 4 ans

"Demande spécifique à mon réseau professionnel = échange de bons procédés" Consultant depuis 3 ans, en SASU

"Incubateurs d'entreprises, pôles de compétitivité, associations d'entreprises et/ou de consultants, chambre professionnelle du conseil. Budget adhésions < 1000 €/an"
Consultant depuis 1 an, en SARL

Ode au freelanceur

Dans les vastes plaines de la liberté, S'étend un monde où règne la volonté, Le freelanceur, tel un conquérant solitaire, Façonne sa vie, sans contrainte ni barrière.

Dans les tréfonds de l'indépendance, Il explore, éveillé, sa propre danse, Il vogue et trace son sillon, Sans jamais craindre l'abandon.

Il maîtrise le temps, le destin à sa guise, Forgeant sa voie, sans compromis, sans méprise, Ainsi, les projets fleurissent sous ses mains, Tels les champs de blé, nourris par le matin. Le freelanceur, courageux et fier, Évolue, indomptable, dans cet univers, Son esprit libre, sa créativité en bandoulière, Il démontre que rien n'est impossible à qui persévère.

Sa force réside dans sa passion,
Sa détermination est sa récompense, sa raison,
Les étoiles de la nuit, témoins de son labeur,
Brillent en hommage à son ardeur.

Célébrons donc ce maître de l'indépendance, Toujours en quête de nouvelles connaissances, Le freelanceur, à la gloire éternelle, Incarne l'audace, l'innovation et l'étincelle.

D'autres éléments de réflexion : BIBLIO portage salarial

[1] "Ils sont un peu plus de 70 000 indépendants en France à s'être lancés dans le portage plutôt que de s'installer en indépendant classique. Ce nouveau statut, qui allie indépendance professionnelle sans investissements financiers et sécurité de gestion, est en passe de devenir le chaudron des nouveaux créateurs d'entreprise."

URL: https://uneps.org/le-portage/

[2] "Depuis I' ordonnance du portage salarial du 2 avril 2015, le salarié n'a plus besoin d'être cadre : le contrat de travail pour un portage salarial s'applique pour un CDD et pour un CDI. Enfin, le salaire minimum est de 2 749,50 euros brut (75 % du plafond mensuel de la sécurité sociale)."

URL: https://www.portail-autoentrepreneur.fr/academie/statut-auto-entrepreneur/comparatif-portage-salarial

[3] "Alors que l'auto-entrepreneur doit payer entre 12,8 % ou 22 % de cotisations en fonction de l'activité exercée, le salarié porté reverse près de la moitié de son chiffre d'affaires à sa société de portage (frais de gestion) et aux organismes sociaux (cotisations sociales)."

URL: https://www.legalstart.fr/fiches-pratiques/devenir-travailleur-independant/choix-auto-entrepreneur-portage-salarial/

[4] "Le portage salarial comme la SASU permettent de mener une activité indépendante. À la sécurité et l'accompagnement personnalisé de l'un s'oppose la liberté totale offerte par l'autre. Avant de choisir votre voie, il convient donc de considérer les caractéristiques de ces deux statuts, au regard de vos aspirations ..."

URL: https://www.cadresenmission.com/portage-salarial/salarie-porte/statuts-juridiques/comparatif-sasu-portage-salarial/

[5] "Choisir entre la micro-entreprise et le portage salarial. La micro-entreprise et le portage salarial sont deux options totalement différentes dans leur fonctionnement. Il est donc relativement simple de faire son choix entre les deux en fonction de ses besoins."

URL: https://www.lecoindesentrepreneurs.fr/micro-entreprise-ou-portage-salarial-comment-choisir/

[6] "Les micro-entrepreneurs peuvent aussi décider de passer en portage salarial pour exercer la totalité de leur activité sous ce statut. Ouvert à plus de 750 métiers, il s'agit du statut indépendant le plus simple à mettre en place : en 24h, vous pouvez démarrer en tant que salarié porté."

URL: https://www.didaxis.fr/portage-salarial/profils/micro-entrepreneurs

[7] "Vous avez également droit à une indemnité d'apport d'affaire, définie par accord de branche étendu, ou fixée à défaut à 5 % de la rémunération due. En revanche, les périodes sans prestation à une entreprise cliente ne sont pas rémunérées."

URL: https://www.economie.gouv.fr/entreprises/portage-salarial

[8] "Parmi les 8 sociétés de portage salarial que sont ITG, 2iportage, ABC portage, Agostino, Intermed-it, 1d portage, Aastrio et COALISE, voici les plus avantageuses sur le plan financier : ITG ; 2iportage ; 1d portage. Créer mon entreprise"

URL: https://www.legalplace.fr/guides/portage-salarial-ou-micro-entreprise/

[9] "Les frais de gestion de la société de portage salarial qui se situent en moyenne autour de 10% et peuvent être dégressifs en fonction du chiffre d'affaires réalisé. La rémunération nette de base en portage salarial est donc inférieure à 50% du montant HT facturé à votre client."

URL: https://www.auto-entrepreneur.fr/statut/presentation-du-statut/alternatives-au-statut/comparatif-auto-entrepreneur-et-portage-salarial/

[10] "Contrairement aux auto-entrepreneurs qui ont le statut social de travailleur non-salarié (TNS), le président d'une SASU sera un assimilé salarié. Il n'y a pas de plafond de chiffre d'affaires en SASU. La SASU est une personne morale. Elle a sa propre personnalité juridique et son propre patrimoine."

URL: https://www.portail-autoentrepreneur.fr/academie/statut-auto-entrepreneur/comparatif-sasu-ou-auto-entrepreneur